

丽丰-KY 公告 8 月单月营收为 NT3.61 亿 MoM+7.4%, 营运稳扎稳打, 静待景气回温再创佳绩!

营收概况

- 1. 丽丰 2023 年 8 月单月新台币合并营收 NTD361.0 百万元,其中大陆地区之主营通路「克丽缇娜美容连锁加盟店」营收为 NTD325.2 百万元,占总营收之 90%。
- 2. 以主要营运地区之功能性货币:人民币表达,本公司8月单月的人民币合并营收为RMB82.4百万(MoM6%;YoY-8%),其中大陆地区主营通路美容连锁加盟店之8月单月人民币营收为RMB74.3百万元。
- 3. 1~8 月累计营收为新台币 NTD2,771.8 百万元(YoY7%), 其中来自大陆地区 之主营通路美容连锁加盟店营收为 NTD2,490.1 百万元,以功能性货币人民 币表达: 1~8 月累计营收 RMB631.1 百万元(YoY8%),其中来自大陆地区之 主营通路营收则为 RMB567.0 百万元。
- 4. 今年主营通路「克丽缇娜」全球加盟店突破五千大关,七、八月持续有加盟店因批次换约而略为影响整体店家数规模,但对集团在美容产业之地位及营运表现不受影响,公司对于第四季及明年展望仍保持信心。
- 5. 目前在北京举行之 CFS 第十二届财经峰会中「克丽缇娜」再度荣膺"2023 可持续发展典范企业",集团执行长赵承佑则荣获"2023 卓越影响力企业家奖"等二项大奖,公司并允诺未来发展将更加着重于永续指标,落实 E S G 之 各项政策及工作。

1. 新台币表达	2023年8月	月增率%	年增率%
	(NT\$百万)		
合并营收	361.0	7%	-9%
通路-美容连锁加盟店(大陆)	325.2	9%	-13%
通路-美容连锁加盟店(台越等)	12.5	-8%	18%
通路-电商	10.0	3%	241%
通路–医美	13.3	-5%	77%
新台币兑人民币8月平均汇率	4.3791		
2. 人民币表达	2023年8月	月增率%	年增率%
	(RMB 百万)		
合并营收	82.4	6%	-8%
通路-美容连锁加盟店(大陆)	74.3	8%	-13%
通路-美容连锁加盟店(台越等)	2.8	-9%	19%
通路-电商	2.3	2%	243%

联络人: 胡安榕 电话: (+8862)8758-0361 E-mail:



3. 新台币表达	2023年1-8月	月增率%	年增率%	
	(NT\$百万)			
合并营收	2,771.8		7%	
通路-美容连锁加盟店(大陆)	2,490.1		4%	
通路-美容连锁加盟店(台越等)	103.2		21%	
通路-电商	52.7		42%	
通路–医美	125.8		100%	
新台币兑人民币累计平均汇率	4.3917			
4. 人民币表达	2023年1-8月	月增率%	年增率%	
	(RMB 百万)			
合并营收	631.1		8%	
通路-美容连锁加盟店(大陆)	567.0		5%	
通路-美容连锁加盟店(台越等)	23.5		22%	
通路-电商	12.0		43%	
通路–医美	28.6		102%	

5. 加盟店数	2023年8月	当月	全年累计	较去年同期
		净增加	净增加	店数增加%
总和	5004	-36	71	0%
大陆	4763	-36	70	0%
台湾	220	0	1	1%
东南亚	21	0	0	0%

2023 年度展望及目标

- ◆ 回归本业稳定成长,积极展店及提高单店业绩: 主营通路『克丽缇娜美容连锁加盟店』今年展店目标为净增 400 家,同时结合『RnD 美甲美睫』,加强二代店的推广,加深品牌定位、形象再造,进而达成获利贡献。
- ◆ **医美及抗衰老诊所,持续辅助主营通路:** 持续完成整并及资源重新分配,今年将维持南京、上海『雅朴丽德医美诊所』(2家)及『禾登、晶禾全科诊所』(2家),与主营通路相辅相成。并策略性持持续投资关键生技产业及医疗产业,期望放大集团的生技合作光圈。
- ◆ **电商平台的品牌曝光及项目营销,扩大品牌能见度:**运用『新美力电子商场』 及『天猫旗舰店』,与实体通路搭配,链接在线线下共存共荣,资源整合共 享。
- ◆ 强化集团产品竞争力,企业长远 EGS 发展:加强发展产品开发,用产品来攻占空白领域,积极提高市场占有率;配合法令及社会期待,重视及实践 EGS 的各项落实政策。

 联络人:
 电话:
 E-mail:

 胡安榕
 (+8862)8758-0361
 ir@chlitinaholding.com



公司简介

- ◆ **所属产业**:美容保养品,通路:美容连锁加盟店、自营医美诊所、自营电商
- ◆ **目前市场定位**:中高阶美容沙龙一连锁加盟业的产业龙头及同时发展相关附属通路及产品等。
- ◆ **主要区域市场**: 大陆 (约占九成以上营收)
- ◆ **营运模型**:公司研发,制造,营销及贩卖自有品牌『克丽缇娜』之美容保养品,籍由美容连锁加盟店之通路销售,近年来持续致力多角化发展,包括:『雅朴丽德』医美诊所『晶禾及禾登』全科诊所、『新美力及天猫』电商平台、『RnD』美甲美睫等其他附属通路。
- ◆ 品牌背景: 1989 年陈武刚博士研发并把胺基酸使用于美容保养产品,创造『克丽缇娜』。1997年,陈碧华董事长进军大陆市场,在陈董事长的带领下,借着高质量的产品及有效的经营模式,使克丽缇娜迈入了快速成长的轨道。
- ◆ **发展远景**: 丽丰旗下除了经营美容产业全通路销售外,近年来亦积极与学界、医界共同合作开发干细胞、抗衰老、再生医学等研发项目,亦积极进行策略性投资于生技产业,期望培育集团新血,成就另一支营运生力军。